



Inside Sales Consultant (m/w)

Concur ist ein weltweit agierendes Unternehmen mit Hauptsitz in Redmond, im US-Bundesstaat Washington. Mit 2400 Mitarbeitern und Standorten rund um den Globus erwirtschaftete das an der New Yorker Börse notierte Unternehmen (NASDAQ: CNQR) 2012 einen Gesamtumsatz von 430 Mio. US\$.

Als Weltmarktführer im Bereich Travel- & Expense-Management-Lösungen wickelt Concur jährlich rund 55 Millionen Kundentransaktionen mit einem Abrechnungsvolumen von mehr als 50 Milliarden US\$ für Kunden aus über 100 Ländern ab. Bereits 15.000 Kunden sowie die Hälfte aller Fortune-500-Unternehmen nutzen unsere Produkte, und um den Erfolg des Sales-Teams federführend mit zu gestalten, suchen wir Sie am Standort Prag als

Inside Sales Consultant (m/w)

Ihre Rolle:

- Proaktive Kundenanrufe durch Nutzung unternehmensinterner Datenbanken und deren Ausbau.
- Qualifizierung von Inbound-und Outbound-Leads
- Unterstützung des Sales Cycles durch den Aufbau von Beziehungen mit wichtigen Entscheidungs-trägern bei Zielkunden. Erfragen Sie die Bedürfnisse der einzelnen Firmen durch eine individuelle Bedarfsanalyse
- Weitergabe von Leads zu entsprechenden Accounts und Durchführung von formalen Verkaufspräsentationen mit entsprechenden Entscheidungsträgern
- Teilnahme an Projekten, um Sales- und Marketing-Initiativen zu unterstützen
- Beziehungsaufbau mit dem Sales-Team durch klare Kommunikation und Follow-Ups

Voraussetzungen:

- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- erste Erfahrungen im Kundendienst, Inbound-und Outbound Telesales oder Market Development Aktivitäten
- Begeisterungsfähigkeit und Kommunikationsgeschick
- Team-Player mit einer starken Eigeninitiative
- Gute PC-Kenntnisse in MS Office, Salesforce oder anderen Datenbanken ist ein Vorteil
- Starker Fokus auf Zielerreichung in den Bereichen Sales und Marketing

Sie arbeiten für den Weltmarktführer im Bereich Travel- & Expense-Management mit State-of-the-Art-Lösungen und lernen in einem intensiven Einarbeitungsworkshop alles, um optimal in Ihre neue Rolle einzusteigen. Sie werden Teil eines internationalen Teams aus Marketing- und Sales-Spezialisten und sind federführend am Erfolg des deutschen Teams beteiligt. Als Arbeitgeber legen wir großen Wert auf ein vertrauensvolles Arbeitsumfeld, das geprägt ist von unseren Unternehmenswerten.

Ihr Interesse ist geweckt?

Dann freue ich mich auf Ihre Unterlagen per E-Mail an joanna.slaby@concur.com.

